

Kundenberater



LORENZ FUSSI
GRAWE, Graz

"Siehe zu, dass du einen guten Namen behältst! Der bleibt gewisser denn tausend Schätze Gold."

DIE WICHTIGSTEN FAKTEN ZU MEINEM BERUF

SCHULWISSEN	Mathematik, Informatik, Deutsch
SCHULABSCHLUSS	Pflichtschulabschluss
UNTERNEHMENSART	Versicherung
ARBEITSUMFELD	Büro und Außendienst

EIN TYPISCHER TAGESABLAUF

Das Anwerben von neuen Kunden sowie das Erhalten/Betreuen bereits bestehender Kunden und bestmögliche Risiko Absicherung.

WAS MIR AN MEINEM JOB BESONDERS SPASS MACHT

Wenn man gerne in Kontakt mit Menschen ist und kein Problem damit hat, rund um die Uhr für seine Kunden da zu sein, ist dieser Beruf dank der flexiblen Arbeitszeiten der schönste, den es gibt.

WAS MAN AUCH BEDENKEN SOLLTE

Wie gut kann man mit Menschen umgehen? Wie kontaktfreudig ist man und hat man persönliche Überwindungen Menschen auf Dinge anzusprechen, über die man nicht mit jedem spricht? Wie Stressresistent und flexibel ist man, wenn man an manchen Tagen von vielen Kunden gleichzeitig beansprucht wird?

MEIN PERSÖNLICHER TIPP AN BERUFSEINSTEIGER

Wenn man mit Menschen nicht gut umgehen kann und sich nicht wohl fühlt bei dem Gedanken für Kunden bestmöglich greifbar zu sein, ist dieser Beruf nicht geeignet! Ist das Gegenteil der Fall und man hat Spaß daran, und bedenkt, dass man zu einem Teil in der Öffentlichkeit steht, ist dieser Beruf sicher absolut geeignet!